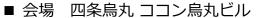
プロジェクト推進力育成セミナー

第29期 受講生募集

■ 対象: 業務改革や、プロジェクトを推進したい方

他社との交流の輪を広げたい方

- 受講料 一人 5回分 50,000円 (消費税別)
 - * 第1回目のセミナー時に請求書をお渡しします
- お問い合わせ・お申込み先
 - * 有限会社 Ek (エク) 首藤 晴美 <contact@x-ek.com>
- お申し込み 下記を添えてメールお送り下さい
 - * 受講者ご氏名(ふりがな)
 - * e-mail アドレス
 - * 現在ご担当のプロジェクト又は役職



- 〒600-8411 京都市下京区烏丸通四条下ル
- * 620 COCON烏丸4F シティラボ内
- * https://inokobo.jp/roominfo/



講師 略歴

- IBM社コンサルタントとして、70件 以上のプロジェクトで、お客様の業 務改革・業績向上を支援
- Panasonic社グローバルプロジェクトを11年ご支援
- 2012年~ 個人事業で、企業向けコンサルティング実施中



講師: 大薮 俊一(おおやぶしゅんいち) Able Consulting 代表

日時	テーマ	内容 (2),(3),(4)は2班に分け少人数で演習中心に行います
2025年 10/17(金) 09:00-17:30	(1)問題解決 技法1	 【1】CPS (Customer Planning Session) セッションと言う、生産性の高い会議運営を学び演習する 問題の構造化、原因分析手法を学ぶ 効率的会議運営技法(セッション・マネジメント)を演習する
11/13(木) or 11/14(金) 09:00~17:30	(2)問題解決 技法2	【2】CPS (Customer Planning Session) 業務問題の解決の実行性を高める手法を学び演習する ・ 問題の構造化・真の原因の解決策立案・活動計画作成を実 習
12/18(木) or 12/19(金) 09:00~17:30	(3) ビジョン策定と仮説検証技法	【3】 仮説検証 CP (Consulting Process) 業務改革の仮説立案の進め方を学び、演習する ・ 企業改革のビジョン作成の演習 ・ DXの環境で仮説の立案〜結論づけを演習で体得
2026年 1/15(木) or 1/16(金) 13:00~17:30	(4) 変革を実現 する条件	 【4】CM (Change Management) 経営トップ・現場部門が、変革を積極的に取り組む姿勢に変わる 業務改革プロジェクト成功の6つの条件を学ぶ 改革の企画段階でこの条件を盛り込む手段を学ぶ
2/20 (金) 13:00~17:30	(5) 異なる文化 の人を動かす	 【5】異なる文化の人を動かしプロジェクトを成功する 国内・海外を問わず、異文化を理解し、「人と交渉し、人を動かす」ヒントを学び、自社への活用方法を演習する 京都の著名企業から「リーダシップ」のご講演

プロジェクト推進力育成セミナーご出席者の声

2012/12~2025/1

実績: 40社から485名受講いただきました (ご出席企業 順不同・敬称略) オムロングループ各社・村田パーツ販売・村田機械・堀場製作所・ヤンマー情報システム・ローム・NIDEC・京都信用金庫・島津製作所・ディアイスクエア・京信システムサービス・SCSK・ワコール・林テレンプ、京都女子大リカレント教育課程、など

第1期~25期 ご出席者の声

- » 演習の時間が多く、他社メンバーと セッションリーダーのの経験を共有す ることが出来てよかった
- プロジェクトを推進するためのノウハウが一通りそろったセミナーは貴重でした
- » 自社にいるだけでは得られなかった議論の進め方、合意の取り方、プロジェクト成功のポイントなど、新鮮な方法に出会えた

セミナーは演習が中心で、体験する時間を充分に とっています。体験は体得につながります!





第1期~25期 ご出席者の上司・部門長の声

- » 京都の異業種の企業の交流が継続的に続いており、卒業生の輪も拡がって好ましい
- » IT部門は競争相手がなく他流試合の機会も無い。この研修は地元企業が横でつながって、京都ですぐ集まれる環境はすばらしい。他社を勉強して貪欲に取り組んで欲しい
- » 情報システム部門の中堅処が対象であるが、業務部門の方にも充分有効な内容だ
- » 弊社より参加社員に5回にわたり、大変貴重な講義と演習をありがとうございました。 解を重ねるごとに、本人の成長を実感しました。



